



51, rue de Verdun
92158 Suresnes
☎ +33 01 46 97 24 69

Contact

Ziad NEHME

ziad.nehme@pervaya.com



Mission

Offrir des solutions innovantes basées sur le concept d'intelligence ambiante permettant un suivi à distance et l'assistance aux personnes vulnérables.

Activité

Développement et commercialisation d'un système intelligent de suivi et de téléassistance pour personnes âgées vivant seules à domicile

Stade de développement

- Développement technologique
- 1er produit, 1er client
- Développement commercial
- Développement international

Date de création : 06/2005
Nombre de salariés initial: 0
Nombre de salariés actuel: 3 / 4
Nombre de salariés à 3 ans: 18
Fonds propres (K€) : 40 K€
Montant recherché (K€) : 250 K€

Aujourd'hui, je recherche

- des partenaires financiers
- des partenaires commerciaux
- des partenaires industriels

ACTIVITÉ

Développement et commercialisation du système de téléassistance **SALVEO** pour :

- permettre aux personnes âgées de continuer à vivre à domicile
- limiter les conséquences médicales et financières des chutes
- rassurer et aider l'entourage dans leurs tâches d'assistance.

Le système SALVEO est composé de capteurs et d'une base installés au domicile. **La personne ne porte rien.**

Un logiciel expert permet de :

- détecter les situations critiques ou anormales, et les transmettre aux opérateurs de télé-assistance, à la famille et aux aidants.
- analyser les évolutions des comportements dans un but préventif.

AVANTAGES COMPETITIFS & DIFFÉRENCIATION

Aujourd'hui les concurrents sur le marché sont sous la forme de médaillon ou de bracelet que la personne âgée déclenche elle-même manuellement, alors que notre système permet aussi un suivi et une gestion des alarmes sans intervention de la personne.

Notre système, qui permet aussi une relation directe avec les téléassisteurs, offre des fonctionnalités nouvelles et prend en compte la situation individuelle des personnes grâce à :

- Un système Préventif, Proactif et Personnalisable avec la détection des situations critiques et des évolutions de comportement.
- des algorithmes intelligents et système d'apprentissage.
- une information sur le rythme de vie quotidien.

De plus la personne ne porte pas d'accessoire.

L'ÉQUIPE

Ziad Georges NEHME, fondateur et gérant de la société. 9 ans d'expérience de développement de produits technologiques et informatiques, et une expérience de création d'entreprise. Ingénieur X-Telecom.

Christian HUON, en charge de la direction commerciale. 20 ans d'expérience de direction commerciale et de « business development ». Diplômé de Paris Dauphine et de l'institut d'Etudes Politiques de Paris.

PERSPECTIVES DE DÉVELOPPEMENT

CA (année N) = 1.200 K€
CA (année N+1) = 5.400 K€
CA (année N+2) = 9.600 K€

Explosion démographique des seniors.

Marché de la téléassistance sous-développé en France.

Nous estimons le marché ciblé en France à un minimum de 800 000 personnes en 2006 et de 1 500 000 en 2015. Dans un deuxième temps nous nous adresserons au marché européen.

MARCHÉ / CLIENTS

Clients : opérateurs de téléassistance, associations et sociétés d'aide à domicile, enseignes de services à la personne, opérateurs Télécom ...

Utilisateurs : personnes seules à domicile, maison de retraite.

ÉVOLUTION DU MARCHÉ VISÉ

Développement de nouvelles solutions pour répondre aux enjeux du maintien à domicile :

- les conséquences des chutes sur le budgets des hôpitaux et les finances publiques
- une offre de services très inférieure aux besoins
- des maisons de retraite asphyxiées.

Investisseurs	Clients	Concurrents
Fondateurs et dirigeants de la société.	Entraide Familiale, GTS (Mondial Assistance)	Fabricants de bracelets de téléalarme classique (Biotel, Intervox) ou de bracelets « biométriques » (Vivago, Aphyicare)