



2 route de la Noue
91190 Gif sur Yvette
☎ +33 01 64 86 82 52

Contact

Robert Pélissier

rpelissier@eso-tech.com



Mission

Devenir éditeur leader de logiciels pour le développement de systèmes tolérants aux pannes sur la base de plateformes informatiques commerciales ouvertes du marché.

Activité

Editeur de logiciels.

Stade de développement

- Développement technologique
- 1er produit, 1er client
- Développement commercial
- Développement international

Date de création : Octobre 2003
Nombre de salariés initial: 2
Nombre de salariés actuel: 3
Nombre de salariés à 3 ans: 30
Fonds propres (K€) : 350K€
Fonds levés (K€) : 0
Montant recherché (K€) :

Aujourd'hui, je recherche

- des partenaires financiers
- des partenaires commerciaux
- des partenaires industriels

ACTIVITÉ

- Activité principale de l'entreprise
 - ☞ Editeur d'outils logiciels et d'un middleware de management système et de la haute disponibilité destinés aux fabricants d'équipements d'infrastructures critiques (Telecom, Défense, Finance, ...).
- Marché, produits, usage et besoin
 - ☞ Les fabricants d'équipements d'infrastructures critiques veulent faire migrer leurs architectures propriétaires vers des plateformes IT ouvertes du marché. Les logiciels de ESO permettent d'opérer cette migration rapidement et à un coût très compétitif.
- Avantages compétitifs, facteurs de succès/atouts
 - ☞ Les outils logiciels ESO pour l'intégration de systèmes basés sur les standards telecom émergents (ATCA, SAF) sont uniques et déjà utilisés par les principaux acteurs du marché.
 - ☞ Le middleware de haute disponibilité permet une intégration système simple et rapide.
- En quoi l'offre ESO peut-elle faire évoluer significativement le périmètre du marché visé ?
 - ☞ Les logiciels ESO permettent une tolérance aux pannes suffisante pour garantir 99,999+% de disponibilité des applications sur des plateformes ouvertes & standards.
- Différenciation
 - ☞ Une offre combinée d'outils de test/intégration et d'un middleware de haute disponibilité.
 - ☞ Un middleware simple et rapide à intégrer
 - ☞ Un coût total de possession très bas

L'ÉQUIPE

L'équipe des fondateurs / dirigeants est composée de 3 experts au savoir-faire complémentaire :

- ☞ **Robert Pélissier**, + de 20 années de Management et de Développement Commercial chez Force Computers, Thales, Texas Instruments S/C.
- ☞ **Yves Meyer**, + de 18 ans of management technique chez Force Computers, Siemens, IN2.
- ☞ **Pierre Sangouard**, + de 17 ans de développement et architecture logiciel chez Force Computers, Siemens, IN2.

PERSPECTIVES DE DÉVELOPPEMENT

(M€)	07	08	09	10	11
Mkt	100	150	250	400	600
CA	0.6	2	3.5	10	20

- Facteurs de risques/challenges
 - ☞ Capacité de support & maintenance
 - ☞ Mise en place d'alliances stratégiques

MARCHÉ / CLIENTS

Les clients sont les équipementiers et intégrateurs de systèmes critiques pour les applications suivantes :

- ☞ Telecom : IMS, IPTV, 4G, Wimax, VOIP, ...
- ☞ Défense: Communications & contrôle, commandement du champ de bataille
- ☞ Finances : trading, salles de bourse

Investisseurs

Les 3 Fondateurs et Managers

Clients actuels

Alcatel-Lucent , American Megatrends Inc, CoreEdge Networks, Fujitsu-Siemens, GE Fanuc, Hewlett-Packard, Intel corp., Kontron, Motorola, Nokia, Performance Technologies, Radisys, SUN Microsystems

Concurrents

GoAhead, Open Clovis, ENEA, Motorola ECC